

● BnLAW

Η επίδραση των Clawbacks και Rebates φαρμακευτικών προϊόντων στις συμβάσεις διανομής μεταξύ ΚΑΚ και διανομέων

Η δυσaréσκεια στον επιχειρηματικό κόσμο για την επιβολή των –ετησίως αυξανόμενων– clawbacks και rebates, ως μέσο καταπολέμησης της αύξησης της φαρμακευτικής δαπάνης, είναι έκδηλη και γνωστή. Η επιβολή τους θεσπίστηκε ως έκτακτο μέτρο υποβοήθησης της ελληνικής οικονομίας στον καιρό της κρίσης. Παρά ταύτα παγιώθηκαν και η ποσοστιαία επιβάρυνσή επί των πωλήσεων των εταιρειών, λόγω αυτών, έχει σημειώσει τεράστια αύξηση μέχρι σήμερα, φτάνοντας σε υπερπολλαπλάσια ύψη που απειλούν να καταστήσουν ασύμφορη πλέον την ίδια την κυκλοφορία των αντίστοιχων φαρμακευτικών προϊόντων.

Μία ενδιαφέρουσα πτυχή του συγκεκριμένου προβλήματος, είναι ο τρόπος που οι εν λόγω επιβαρύνσεις επηρεάζουν τη σχέση μεταξύ παραγωγού ή/και ΚΑΚ (κατόχου άδειας κυκλοφορίας) και του εν Ελλάδι διανομέα-αντιπροσώπου του, ανάλογα με το πώς έχουν ρυθμίσει τον καταμερισμό αυτών στην μεταξύ τους σύμβαση. Ειδικότερα, σε κάποιες συμβάσεις τα μέρη καταμερίζουν την σχετική επιβάρυνση ορίζοντας κάποιο ποσοστό για καθένα, π.χ. 45-55%, 50-50% κ.τλ. Σε αυτή την περίπτωση, οποιαδήποτε αύξηση των εν λόγω ποσών τελικά επιβαρύνει κάθε μέρος κατά τον λόγο που προβλέπεται στη σύμβαση, ήτοι κατά την αληθή βούληση των μερών στον χρόνο σύναψής της.

Τι γίνεται όμως όταν στη σύμβαση ορίζεται ότι τα ποσά αυτά επιβαρύνουν ένα μόνον μέρος ή ότι η επιβάρυνση ενός από τα μέρη έχει κάποιο ανώτατο όριο (ως απόλυτο αριθμό ή ποσοστιαία, επί του κύκλου εργασιών του προϊόντος); Η ρύθμιση αυτή κατά τον χρόνο σύναψης μπορεί να έμοιαζε εύλογη, κατά τον βαθμό που τα μέρη είχαν προβλέψει πιθανές διακυμάνσεις του ύψους των μελλοντι-



κών clawbacks και rebates, εξακολουθεί όμως να είναι εύλογη αν διπλασιαστούν ή τριπλασιαστούν τα εν λόγω ποσά-ποσοστά; Μπορεί αυτός ο υπερπολλαπλασιασμός του ύψους των επιβαρύνσεων να γεννήσει τα δικαιώματα που προβλέπει ο Αστικός Κώδικας – αλλά και πλειάδα αλλοδαπών νομοθεσιών – για περιπτώσεις απρόβλεπτης μεταβολής συνθηκών, ώστε το θιγόμενο μέρος να επιδιώξει δικαστικά την αναπροσαρμογή της σύμβασης, κατά τρόπο που να είναι ισόρροπη η κατανομή των κινδύνων, ή την πρόωρη λύση της; Η απάντηση μπορεί να δοθεί μόνον εάν ληφθούν υπόψη συγκεκριμένα στοιχεία της εκάστοτε συμφωνίας/συνεργασίας, όπως κυρίως ο χρόνος σύναψης της σύμβασης, ο χρόνος των τελευταίων τροποποιήσεων της (ιδιαίτερα αναφορικά με τις τιμές αγοράς του προϊόντος), τα περιθώρια κέρδους και η υφιστάμενη ρύθμιση περί κατανομής των εν λόγω επιβαρύνσεων.

Θεόδωρος Λουκόπουλος
Αναπληρωτής Διευθύνων Εταίρος
KLC Law Firm

KLC

LAW FIRM

**Ισχυρές σχέσεις.
Προηγμένη
νομική σκέψη.
Ενωμένη ομάδα.**

Η Δικηγορική Εταιρεία KLC ιδρύθηκε το 2000 και είναι μία από τις πιο επιτυχημένες δικηγορικές εταιρείες στην Ελλάδα.

Η εταιρεία παρέχει νομικές υπηρεσίες εντός και εκτός Ελλάδας σε επιχειρήσεις, φυσικά πρόσωπα, δημόσιους οργανισμούς και κυβερνήσεις.

Συγκριτικό πλεονέκτημα της KLC είναι η εξειδίκευση των συνεργατών σε διάφορους τομείς του δικαίου και η δυνατότητα σύνθεσης όλων αυτών των τομέων έτσι ώστε να αντιμετωπίζονται σφαιρικά τα θέματα των πελατών.

Η ομάδα της KLC προτείνει ουσιαστικές λύσεις με κορυφαίας ποιότητας νομική υποστήριξη.

ΚΑΛΥΨΗ. ΛΟΓΙΚΗ. ΣΙΓΟΥΡΙΑ.

f in G+

ΚΑΨΑΛΗ 10, 106 74 ΑΘΗΝΑ
Τ. +30 210 726 4500 Φ. +30 210 726 4510

www.klclawfirm.com